

# POWERED BY BRANDS, LED BY CREATIVITY & DRIVEN BY RESULTS.



Durch gebündelte Expertise und Know-how eröffnen wir unseren Kunden und Partnern neue Perspektiven und schaffen Markenerlebnisse am Puls der Zeit. Unser Fokus liegt auf einer ganzheitlichen Betrachtungsweise: Wide Angle Approach.

WIR SUCHEN

## Project Manager Sales/Business Development (m/w/d)

Graz

40h

### Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung (vorzugsweise ein BWL-Studium)
- Einige Jahre Erfahrung in einer vergleichbaren Position
- Unternehmerisches Denken und Handeln, Engagement und Eigeninitiative
- Sehr gute Deutsch- und insbesondere Englischkenntnisse (weitere Fremdsprachen von Vorteil)
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Dienstleistungsorientierte und eigenständige Arbeitsweise
- Fundierte PC-Anwenderkenntnisse (MS Office, Excel etc.) sowie Erfahrung mit gängigen Projektmanagement-Tools

### Deine Aufgaben

- Organisatorische Planung und Bearbeitung von Projekten sowie Festlegung, Umsetzung und Kontrolle von Herstellerzielen mit Hilfe von Businessplänen
- Laufende Überwachung der Abläufe, Prozessoptimierungen und Erstellung von Abschlussberichten
- Qualitätssicherung interner Prozesse bzw. der Mitarbeiter-Performance
- Aufgaben im Bereich der Markt- und Trendanalyse, Mitarbeit bei Masterplänen und strategischen Entwicklungen
- Projektbezogenes Controlling und Abrechnung sowie enge Zusammenarbeit mit der Sales Direction
- Informationsaufbereitung für Website, Newsletter, Intranet etc.
- Auswertung von Vertriebskennzahlen, Analyse und Reporting

### Wir suchen

- Engagierte MitarbeiterInnen, die mitgestalten und etwas bewegen wollen
- Kreative Köpfe, die sich mit Leidenschaft für ihre tägliche Arbeit einsetzen
- Personen mit der Bereitschaft, ihre bestehenden Stärken und Talente weiterzuentwickeln
- Menschen, die sich gerne den spannenden Herausforderungen des Agenturlebens stellen
- KollegInnen, für die ein verantwortungsbewusstes, respektvolles Miteinander selbstverständlich ist
- Leidenschaftliche Persönlichkeiten, die einen Ideenaustausch sowohl auf nationaler als auch auf globaler Ebene schätzen

### Wir bieten

- Anspruchsvolle und interessante, kreative Aufgaben
- Professionelle MitarbeiterInnen- und Karriereentwicklung
- Neueste Technologien für Wissbegierige
- Wertschätzende, vertrauensbasierte Unternehmenskultur mit schlanken Hierarchien
- Möglichkeit zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Coole Mitarbeiter- und Teambuilding-Events
- Ein Arbeitsumfeld mit außergewöhnlich kreativem Flair

Wenn dir gefällt, was du siehst, bist du bereits auf dem besten Weg, eine langfristige Karriere bei einem aufstrebenden, jungen Unternehmen zu beginnen und deiner Kreativität freien Lauf zu lassen. Das monatliche Mindestbruttogehalt für die ausgeschriebene Stelle beträgt € 2.857,14 (14 x jährlich).

Wir geben uns nie mit dem Mindesten zufrieden – du sicher auch nicht: Überzahlung ist nach Prüfung der tatsächlichen Qualifikation und Berufserfahrung möglich. Bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf per E-Mail an [jobs@mediaworld.com](mailto:jobs@mediaworld.com)