

POWERED BY BRANDS, LED BY CREATIVITY & DRIVEN BY RESULTS.



Durch gebündelte Expertise und Know-how eröffnen wir unseren Kunden und Partnern neue Perspektiven und schaffen Markenerlebnisse am Puls der Zeit. Unser Fokus liegt auf einer ganzheitlichen Betrachtungsweise: Wide Angle Approach.

WIR SUCHEN

Director Sales & Raise (w/m/d)

Graz

40h

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung (vorzugsweise ein BWL-Studium)
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Sehr gute Deutsch- und insbesondere Englischkenntnisse (weitere Fremdsprachen von Vorteil)
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Dienstleistungsorientierte und eigenständige Arbeitsweise
- Fundierte PC-Anwenderkenntnisse (MS Office, MacOS)
- Reisebereitschaft

Deine Aufgaben

- Partnergewinnung und -entwicklung durch gezieltes Produktmarketing
- Auf- und Ausbau sowie Pflege von Geschäftsbeziehungen
- Eigenverantwortliche Prüfung von Partnerverträgen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation
- Beobachtung von Markttrends und Mitbewerbern zur Potenzialschätzung
- Strategische Partnerbetreuung und -bindung
- Regelmäßige Kommunikation mit internen Abteilungen sowie externen Gewerken
- Enge Zusammenarbeit mit dem Controlling
- Werte und Entscheidungen des Unternehmens präsentieren und erfolgreich nach außen tragen
- Reporting und Auswertung relevanter Kennzahlen sowie deren Präsentation

Wir suchen

- Engagierte MitarbeiterInnen, die mitgestalten und etwas bewegen wollen
- Kreative Köpfe, die sich mit Leidenschaft für ihre tägliche Arbeit einsetzen
- Personen mit der Bereitschaft, ihre bestehenden Stärken und Talente weiterzuentwickeln
- Menschen, die sich gerne den spannenden Herausforderungen des Agenturlebens stellen
- KollegInnen, für die ein verantwortungsbewusstes, respektvolles Miteinander selbstverständlich ist
- Leidenschaftliche Persönlichkeiten, die einen Ideenaustausch sowohl auf nationaler als auch auf globaler Ebene schätzen

Wir bieten

- Anspruchsvolle und interessante, kreative Aufgaben
- Professionelle MitarbeiterInnen- und Karriereentwicklung
- Neueste Technologien für Wissbegierige
- Wertschätzende, vertrauensbasierte Unternehmenskultur mit schlanken Hierarchien
- Möglichkeit zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Coole Mitarbeiter- und Teambuilding-Events
- Ein Arbeitsumfeld mit außergewöhnlich kreativem Flair

Wenn dir gefällt, was du siehst, bist du bereits auf dem besten Weg, eine langfristige Karriere bei einem aufstrebenden, jungen Unternehmen zu beginnen und deiner Kreativität freien Lauf zu lassen. Das monatliche Mindestbruttogehalt für die ausgeschriebene Stelle beträgt € 3.000,00 (14 x jährlich).

Wir geben uns nie mit dem Mindesten zufrieden – du sicher auch nicht: Überzahlung ist nach Prüfung der tatsächlichen Qualifikation und Berufserfahrung möglich. Bewirb dich jetzt mit deinem Lebenslauf per E-Mail an jobs@mediaworld.com